

## DCI ANNONCE UNE LEVEE DE FONDS

**L'intégrateur DCI, fondé en 1992, annonce une levée de fonds réalisée auprès d'EPF PARTNERS. Cette levée de fonds permettra à l'entreprise d'accroître son implantation en région et de renforcer sa capacité à se positionner sur des projets d'envergure auprès des Grands Comptes et GPME nationaux.**

**Les Ulis, septembre 2007** – Créé en 1992, DCI, intégrateur et prescripteur de solutions et services convergents a acquis, depuis plus de 15 ans, une expertise reconnue sur le marché des solutions système, réseau, sécurité et téléphonie dédiées à l'entreprise. Fortement implantée en Ile de France, DCI adresse des clients allant de la GPME aux Grands Comptes.

Ayant réalisé un Chiffre d'Affaires d'une vingtaine de millions d'euros en 2006 et disposant d'un portefeuille de plus de quatre cent clients actifs, l'entreprise vient de lever 5 millions d'euros auprès de la société EPF Partners. L'ouverture du capital, réalisée de façon minoritaire, permet à l'intégrateur de conserver son indépendance tout en disposant des moyens humains et financiers nécessaires à sa croissance.

Avec l'objectif de se positionner sur des projets de plus grande envergure au niveau national, DCI mise sur une forte croissance passant par l'acquisition d'entités en région. L'intégrateur souhaite affirmer localement son positionnement, reconnu en région parisienne, d'acteur réactif, disponible, compétent sur ses différents métiers et plaçant la satisfaction client au cœur des objectifs de l'entreprise.

*« Nous pouvons répondre, en termes de compétences, à toutes les problématiques liées à l'infrastructure du système d'information. Cette levée de fonds nous permet d'asseoir notre positionnement et de nous adresser à de plus grands donneurs d'ordre à l'échelle national »,* explique David Bertrand, PDG de DCI.

DCI se fixe des objectifs à l'horizon 2010, visant un chiffre d'affaires d'environ 50 millions d'euros avec 150 à 200 collaborateurs. Pour les atteindre, l'entreprise programme une ou plusieurs acquisitions par an.

*« Le marché de l'infrastructure voix data sécurisé est soutenu. DCI a démontré depuis 15 ans sa capacité à déployer chez ses clients des solutions leaders et novatrices, maîtrisées par une expertise technique reconnue. Nos partenaires technologiques saluent notre volonté de valoriser notre expertise technique et commerciale et d'appliquer à l'échelle nationale notre modèle commercial éprouvé en Ile de France. »,* ajoute David Bertrand.

*« DCI bénéficie d'une croissance régulière depuis sa création et réinvestit 100% de ses bénéfices dans l'entreprise. C'est une entreprise dynamique et sérieuse dont les compétences sont reconnues sur son marché de prédilection. Pour toutes ces raisons, nous avons décidé d'investir et de l'accompagner dans son développement »,* témoigne Isabelle Hermetet, Directeur Associé chez EPF Partners.



### **A propos de DCI**

Fondé en 1992, DCI est un intégrateur, prescripteur de solutions et services convergents dont la mission consiste à accompagner les entreprises dans l'implémentation des Nouvelles Technologies. Anticipant les évolutions du marché de l'IT, DCI est en perpétuelle recherche de technologies innovantes et investit beaucoup en Recherche & Développement, notamment à travers son Bureau d'études. L'intégrateur a également mis en place un Centre Opérationnel de Gestion et d'Infogérance (COGI) qui apporte à ses clients l'assurance d'une gestion à distance sécurisée et pertinente du système d'informations. A ce jour, DCI bénéficie d'une expertise reconnue dans quatre domaines : la Sécurité, les Systèmes, les Réseaux et la Téléphonie. Ses clients sont des PME, des Grands comptes, des Collectivités et des Administrations.

### **A propos d'EPF PARTNERS**

EPF PARTNERS gère près de 300 M€ dans le segment du Capital Développement. Créé en 1996, EPF Partners poursuit depuis l'origine sa stratégie de partenariat avec des entreprises familiales performantes. Dans une logique constante d'investissement minoritaire, EPF Partners accompagne des dirigeants brillants dans leurs ambitions de croissance et intervient à la fois comme solution patrimoniale et pour le financement de la croissance.

### **CONTACTS PRESSE**

DCI  
Nicolas Berchoux  
Responsable Marketing & Communication  
Tél : 01 64 86 97 78  
[nb@dc.fr](mailto:nb@dc.fr)  
[www.dci.fr](http://www.dci.fr)

IRANJA COMMUNICATION  
Cécile Chastanet/Laëtitia Berché  
Tél : 01 58 04 27 72  
Mob. 06 61 47 82 26 / 06 14 48 02 95  
[cecile@iranja-communication.com](mailto:cecile@iranja-communication.com)  
[laetitia@iranja-communication.com](mailto:laetitia@iranja-communication.com)